

Les financements pour les particuliers

CREDIT CLASSIQUE : DIRECTION LIBERTE

Le crédit souple qui s'adapte au budget de votre client !

Avec ou sans apport personnel.

1^{ère} échéance 60 jours après la livraison du véhicule.

- » Possibilité de reporter sans pénalités 2 mensualités.
- » Modification possible des mensualités à la hausse comme à la baisse⁽¹⁾ (sous réserve d'acceptation par Viaxel).

LOCATION AVEC OPTION D'ACHAT : DIRECT OPTION

La formule idéale pour financer l'achat d'un véhicule.

- » Pas de frais de dossier.
- » Réservé aux véhicules < 3 ans. (chaîne de TVA non interrompue)
- » Les loyers sont définis en fonction du budget de votre client (loyers dégressifs ou linéaires).
- » Il peut devenir propriétaire du véhicule à tout moment⁽²⁾ :
 - » en cours de contrat en réglant le solde intermédiaire de son dossier,
 - » au terme du contrat en réglant le montant de l'option d'achat.

LOCATION AVEC OPTION RENOUVELLEMENT : DIRECT DRIVE

Pour une fidélisation de vos clients.

- » Location avec option d'achat assortie d'un engagement de reprise du véhicule⁽³⁾ par le concessionnaire à la fin du contrat.
- » 4 durées possibles : 25, 37, 43 et 48 mois.
- » Réservé aux véhicules ≤ 2 ans. (chaîne de TVA non interrompue)
- » 3 options en fin de contrat :
 - » Votre client souhaite restituer la voiture à son concessionnaire et reprendre un véhicule neuf : son dossier est automatiquement soldé.
 - » Votre client souhaite conserver sa voiture : il règle le montant de l'option d'achat au comptant.
 - » Ou Viaxel lui donne la possibilité de financer cette option d'achat par petites mensualités.

⁽¹⁾ La diminution du montant d'une mensualité ou le report de mensualité entraîne l'allongement de la durée de remboursement du crédit et majore son coût total. Ces demandes ne sont possibles que dans le cas d'un contrat sans impayé.

⁽²⁾ Ou ne pas lever l'option d'achat et restituer son véhicule.

⁽³⁾ Offre soumise à conditions

Les financements pour les professionnels

CREDIT CLASSIQUE

- » Le crédit souple qui s'adapte au budget de votre client.
- » Avec ou sans apport.
- » 1^{ère} échéance 60 jours après la livraison du véhicule.
- » Durée de financement : de 6 à 72 mois.

CREDIT BAIL

- » Formule de location permettant d'optimiser la fiscalité de votre client professionnel.
- » Réservé aux véhicules < 3 ans. (chaîne de TVA non interrompue)
- » Durée du financement : de 36 à 60 mois.
- » Apport à la carte.
- » Pas de frais de dossier.
- » Des plans de financement linéaires ou dégressifs.
- » TVA récupérable sur les loyers des véhicules utilitaires.



» LES FINANCEMENTS

» LES ASSURANCES ET LES PRESTATIONS

» LES OUTILS D'AIDE À LA VENTE

» LA FIDÉLISATION DE VOS CLIENTS